



Adaptation du Digital Twin de Datapred à l'optimisation d'actifs industriels

Entreprise : Datapred
Période : **2023 – 2024**
Tuteur entreprise : Séverin Maes / Nicolas Mahler
Lieu : Paris

Nom de l'entreprise/entité

[Datapred](#) édite un logiciel (un « Digital Twin »), dont le but est d'aider les acheteurs industriels de matières premières et d'énergie à prendre les meilleures décisions possibles – via par exemple des prédictions de tendances de prix et des recommandations d'achat.

En particulier, Datapred **aide les acheteurs à prendre en compte les contraintes opérationnelles (financières ou non) sous lesquelles ils opèrent**, par exemple : capacité de stockage des matières premières, agendas de production, demande en produits finis, trésorerie, politique de hedging, objectifs de durabilité, ...

D'expérience, Datapred permet des **économies de 3 à 5 % sur les achats annuels d'énergie (gaz naturel, électricité, quotas carbone) et de matières premières** - ce qui est très significatif dans le milieu industriel !

Descriptif du projet

Adaptation du Digital Twin Procurement de Datapred à l'optimisation d'actifs industriels achetant et revendant de l'énergie (gaz naturel, électricité, contrats CO2 EUAs), comme les centrales de cogénération, les systèmes de batteries industrielles, les panneaux solaires connectés... Nous intitulons cette Datapred Procurement for Industriel Assets adaptation du Digital Twin.

Méthodologie envisagée

Décrire les différents types d'activités / responsabilités que l'étudiant sera amené à endosser sur le terrain (ex : benchmarking, veille stratégique, sessions de créativité, pilotes, organisation d'événements...), les différents types de collectes et d'analyses de données qu'il pourrait être appelé à conduire (ex : entretiens, questionnaire, cartographie, expérimentation...), etc.

Profil(s) recherché(s)

1 profil ingénieur et 1 profil business.



Mission du profil ingénieur

Nous cherchons un alternant pour :

- Créer des configurations spécifiques de Datapred Procurement for Industriel Assets pour les différents actifs (différentes centrales de cogénération, différents systèmes de batteries industrielles ou panneaux solaires).
- Enrichir les recommandations d'achat ou de vente de Datapred Procurement for Industriel Assets par des fonctionnalités d'identification des leviers de gain (financier ou opérationnel) les plus significatifs sur chacun de ces types d'actifs.
- Rendre ces fonctionnalités les plus interactives possibles avec l'utilisateur final – avec l'aide de l'équipe Datapred évidemment.
- Participer aux projets clients et recueillir le feedback de nos partenaires et clients au niveau des fonctionnalités développées.

Compétences et qualités profil ingénieur

- Bon niveau en anglais.
- Curiosité, débrouillardise.
- Intérêt pour la technologie B2B.
- Requêtes SQL, gestion de serveur Linux à distance.
- Réalisation de tâches scriptées (Python / shell).
- Bonne connaissance du Machine Learning.

Bonus :

- Expérience avec des pipelines CI/CD.
- Expérience avec PostgreSQL, MySQL/MariaDB, MS SQL.
- Un minimum de connaissance en optimisation sous contraintes.

Profil business

Nous cherchons un alternant pour nous aider sur les phases amont de notre processus sales and marketing :

- Identifier les entreprises et les interlocuteurs prometteurs en France, dans les pays voisins (notamment Italie, Allemagne et Benelux) et en Asie (via notre représentation à Singapour).
- Trouver les bons « angles d'attaque » pour ces interlocuteurs, en étudiant leur actualité récente (rapports annuels, conférences, presse...).
- Le cas échéant, créer les supports marketing (présentations, cas clients, articles de blog...) nécessaires.



- Participer à la gestion de l'activité numérique en ligne de Datapred : campagnes d'emailing, publicités LinkedIn, SEO...

Compétences et qualités profil business

- Bon niveau en anglais.
- Curiosité, débrouillardise.
- Intérêt pour l'industrie (processus de production, logistique, approvisionnement...).
- Intérêt pour les outils de vente et de marketing modernes (« sales automation », « marketing automation »).
- Bonus : pouvoir lire l'allemand / l'italien.

Opportunité et perspective

Cet apprentissage est une super opportunité de découvrir la "vraie" tech B2B (celle que les entreprises utilisent vraiment, pas celle dont parlent les journaux) au sein d'une équipe cool mais exigeante et de haut niveau.

Pour le profil commercial, la perspective est d'intégrer au terme de l'apprentissage l'équipe sales and marketing de Datapred.

Pour le profil ingénieur, la perspective est d'intégrer au terme de l'apprentissage l'équipe projet de Datapred.